

Praktikum im Sales

Linz, Vollzeit, mlw/x

Als Sales Praktikant/in unterstützt du unser Sales-Team hands-on im Tagesgeschäft und wirkst aktiv im Sales-Prozess mit: von der Kundenakquise bis zum Vertragsabschluss. Unser strukturiertes Sales-Onboarding-Programm ermöglicht dir einen Blick hinter die Kulissen und du erlebst die abwechslungsreichen Aufgaben eines Sales Managers hautnah. Du führst eigenständig Recherchen und Analysen zu hochaktuellen Themen durch und wirst in spannende Kundenprojekte eingebunden. Darüber hinaus lernst du unsere Softwareprodukte AdEngine und Whoop! kennen und bekommst Einblicke in die verschiedensten Bereiche bei smec.

Deine Aufgaben

- Mitwirken im Sales-Prozess und Reinschnuppern in die täglichen Aufgaben eines Sales Managers
- Aufbereiten von Vertriebsunterlagen sowie Unterstützung bei Vertragsgestaltung
- Assistenz bei Kundenterminen und Events
- Datenmanagement in der CRM Software
- Begleitung des Kunden-Onboardings
- Teilnahme an abteilungsübergreifenden Meetings
- Durchführen von Recherchen und Analysen und Ausarbeiten von Case Studies

Dein Profil

- Laufendes oder abgeschlossenes wirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Sales
- Interesse für Online Marketing und digitale Trends
- Selbstbewusstes Auftreten und Argumentationsstärke
- Strukturierte und proaktive Arbeitsweise
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Freude an der Arbeit mit internationalen Kunden und Teammitgliedern

Wir bieten

Die Chance, Teil eines **international ausgerichteten IT-Unternehmens** in einer **prosperierenden Branche** zu sein. Eine **steile Lernkurve** und eine **hervorragende Arbeitsatmosphäre** sind dabei garantiert (Hand drauf). **Flexible Arbeitszeiten** sind uns wichtig, denn wir arbeiten gerne, aber wir wissen auch, dass manchmal der See, die Familie oder ein Serienmarathon ruft ;-) Außerdem erwarten dich **Benefits** wie ein firmeneigener Fitnessraum, wöchentlicher Vital-Lunch, Buddy-System, MacBook bzw. iPhone mit privater Nutzungsmöglichkeit, Skateboards, E-Bikes, Wuzzeltisch und spannende Mitarbeitererevents wie Skitag, Städtetrips, Sommerfest, uvm.

Möchtest du mehr zu unserem Unternehmen und/oder zur ausgeschriebenen Stelle erfahren? Dann kannst du uns gerne mailen, anrufen oder einfach in der **Tabakfabrik** besuchen kommen.

Wir bieten dir folgende Benefits



Flexible Arbeitszeiten



Gratis Kaffee/Tee



Gratis Obst



Mitarbeitererevents



Eventhost



MacBook



Fitnessraum



Buddy System



Skateboards & E-Bikes

Für diese Position bieten wir dir ein attraktives Gehalt von €1.000 brutto pro Monat.

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Dein Ansprechpartner:



Anna Znidersic
HR Specialist

join@smarter-ecommerce.com

Smarter Ecommerce GmbH
Peter-Behrens-Platz 9
4020 Linz

smarter-ecommerce.com

